

INHALT

Vorwort von Dirk Kreuter.....	11
Einleitung	13
TEIL I – RAUS AUS DER KOMFORTZONE	23
1. Die bittere Wahrheit <i>Oder: Top ausgebildet und trotzdem keine Kunden</i>	24
2. Das Ende des Rentenfonds <i>Oder: Investition in eine neue Strategie.....</i>	33
TEIL II – NEU DENKEN – DAS FUNDAMENT DEINES ERFOLGS	43
1. Mindset <i>Oder: Der Rahmen deines Denkens.....</i>	44
2. Der Schweizer Seismograph <i>Oder: Das Gesetz der Anziehung in Aktion</i>	51
3. Manifestieren <i>Oder: Logo statt eso.....</i>	60
4. Völlige Orientierungslosigkeit <i>Oder: Hallo Unterbewusstsein</i>	65
5. Eigenverantwortung <i>Oder: Die Reise vom Wollen zum Können und wieder zurück</i>	71
TEIL III – DEIN WERKZEUGKASTEN FÜR EIN NEUES DENKEN	77
1. Der Louis Vuitton-Durchbruch <i>Oder: Der Autopilot lässt grüßen</i>	78
2. Dankbarkeit als Game Changer <i>Oder: Deine Einstiegsdroge für ein besseres Leben</i>	86

3. Der freie Wille <i>Oder: Du bist der Durchschnitt der fünf Menschen, mit denen du dich umgibst</i>	96
4. Shoot for the moon <i>Oder: Warum kleine Ziele keinen Sinn machen</i>	103
5. Chaining <i>Oder: Sprünge sind cool, Schritte manchmal nötig</i>	112
6. Der Universumlieferservice <i>Oder: Das Wie ist nicht dein Business</i>	116
7. Sein. Tun. Haben. <i>Oder: Den Anfang macht der Kopf, das Ende die Hand</i>	120
8. Vergleichen macht unglücklich. <i>Oder: Ich bin die Beste. Du auch.</i>	130
9. The Infinite Game <i>Oder: Das Geheimnis des Erfolgs</i>	135
TEIL IV – VON DER THEORIE IN DIE SICHTBARKEIT	139
1. Geh raus, bevor du bereit bist <i>Oder: Schluss mit dem Perfektionismus</i>	140
2. Sog ist eine Entscheidung <i>Oder: (Ich) deklariere dich für bereit</i>	146
3. Das Ende von 25 Jahren Diätgeschichte <i>Oder: Sichtbarkeit, ich komme</i>	150
4. Ein Hauch von Reichtum <i>Oder: Einmal Schiebetürenschränk und zurück</i>	158
5. Das ganze Umfeld redet <i>Oder: Geld zeigt den Charakter</i>	163
6. Kauf dir bloß keinen Neuwagen <i>Oder: Der 100.000 Euro-Monat</i>	168

TEIL V – ALLES STEHT KOPF – KINDER UND PARTNERSCHAFT	175
1. Stundenlohn = Monatslohn <i>Oder: Vom Trigger, glücklich zu sein</i>	176
2. Was ist ein Papa wert? <i>Oder: Rollenwechsel mit Hindernissen</i>	181
3. Kommunikation is King <i>Oder: Das Rezept für glückliche Beziehungen</i>	186
4. Mama sein neu denken <i>Oder: An der inneren Belastungsgrenze</i>	194
TEIL VI – MONEY-MINDSET	203
1. Die Geburt der Millionärin von nebenan <i>Oder: Der zweite Start</i>	204
2. Wer ist hier der Boss? <i>Oder: Dein Unterbewusstsein hat das Sagen</i>	208
3. Glaubenssätze zu Geld <i>Oder: So wird das nichts mit Hülle und Fülle</i>	212
4. Geld allein macht auch nicht glücklich <i>Oder: Es wird Zeit, zu entkoppeln</i>	219
5. Den Selbstwert kennen <i>Oder: 10.000 Euro für 15 Minuten</i>	224
TEIL VII – KUNDENGEWINNUNG – VERKAUFEN MIT WIN-WIN	229
1. Jeder verkauft. Ständig. <i>Oder: Warum Frauen die geborenen Verkäufer sind</i>	230
2. Glaubenssätze zum Thema Verkaufen <i>Oder: Zeit für einen Perspektivenwechsel</i>	236
3. Das erste Win gehört dem Kunden <i>Oder: Bist du die Richtige für mich?</i>	246

4. Anziehende Kommunikation
Oder: Die Brücke zwischen unseren Köpfen 250

5. Nimm's nicht persönlich
Oder: Der Unterschied zwischen dir und deinem Handeln 254

TEIL VIII – DIE NÄCHSTE MILLIONÄRIN VON NEBENAN 259

1. Stumpf ist trumpf
*Oder: Von der unbewussten Inkompetenz zur unbewussten
Kompetenz* 260

2. Die nächste Millionärin von nebenan 264

Dank 268