

Einleitung	9
------------------	---

Teil I: Der Ruf

1. Seien Sie offen für Ideen	19
2. Ist es gefährlich oder nur beängstigend?	28
3. Verlassen Sie Ihre Sicherheitszone – aber auf sicherem Weg	37
4. Informieren Sie sich	45
5. Finden Sie Ihren Co-Gründer	55
6. Das Business finanzieren – Teil 1: Eigenfinanzierung	63
7. Erzählen Sie Ihre Geschichte	74
8. Das Business finanzieren – Teil 2: anderer Leute Geld	85
9. Iterieren, iterieren, iterieren	94

Teil II: Praxistest(s)

10. Durch den Seiteneingang eintreten	105
11. Alles eine Frage der Lage	113
12. Bemerkt werden – Teil 1: Für Aufsehen sorgen	122
13. Bemerkt werden – Teil 2: Für Mundpropaganda sorgen	132
14. Wie Sie die Feuerproben überstehen	143
15. Das Business finanzieren – Teil 3: professionelle Fremdfinanzierung	153

16. Verteidigen Sie, was Sie aufgebaut haben	164
17. Wenn es zur Katastrophe kommt	173
18. Die Kunst des strategischen Kurswechsels	183

Teil III: Die Bestimmung

19. Es kann nicht nur ums Geld gehen	197
20. Bauen Sie eine Kultur auf, keinen Kult	206
21. Klein denken, um groß zu werden	216
22. Was tun bei Konflikten mit den Partnern?	223
23. Erkenne dich selbst	233
24. Verkaufen oder durchhalten?	243
25. Seien Sie freundlich	253
26. Was fangen Sie mit Ihrem Glück an?	264

Nachwort	271
Danksagung	274
Anmerkungen	276
Register	283