

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	5
---------------	---

Auf einen Blick	13
-----------------------	----

Teil 1

Grundlagen zum elektronischen / digitalen Geschäftsverkehr

1. Entwicklung des elektronischen Handels	14
1.1. Marktentwicklung	14
1.2. Marktsituation heute	17
1.2.1. E-Commerce	18
1.2.2. E-Business	18
1.3. Begriff des „elektronischen Geschäftsverkehrs“	20
1.3.1. Vertrag im elektronischen Geschäftsverkehr	20
1.3.2. Telemedien	21
1.3.3. Aktuelle Neuregelungen von 1.10.2021 bis 1.7.2022	21
1.3.4. Konsequenzen für Unternehmen	22
1.3.4.1. Bußgeldandrohung	22
1.3.4.2. Anpassung der Unternehmens-AGB notwendig	22
1.3.4.3. Ausweitung des Verbraucherschutzes	23
1.3.4.4. Bezahlung mit Daten	23
1.3.4.5. Waren und digitale Produkte	23

Teil 2

Vorüberlegungen zum elektronischen / digitalen Geschäftsverkehr

2. Das für digitale Geschäftsabschlüsse geltende Recht	24
2.1. Digitale Handelsgeschäfte innerhalb Deutschlands	24
2.1.1. B2B-Geschäfte	24
2.1.2. B2C-Geschäfte	24
2.2. Internationale digitale Handelsgeschäfte	25
2.2.1. B2B-Geschäfte	25
2.2.1.1. CISG	26
2.2.1.2. ROM I-VO	31
2.2.1.3. Bedeutung des Gerichtsstands	31
2.2.1.4. Vorrang von „Eingriffsnormen“	32

2.2.2. B2C-Geschäfte	33
2.2.2.1. CISG	33
2.2.2.2. ROM I-VO	35
2.3. Verwendung von Regelwerken, Mustern, Richtlinien	36
2.3.1. ICC	36
2.3.1.1. Nutzung des ICC-Musterkaufvertrags im digitalen Unternehmensgeschäft ...	38
2.3.1.2. Nutzung des ICC-Musters Allgemeine Online B2C Lieferbedingungen	39
2.3.1.3. Nutzung der Einheitlichen Richtlinien der ICC für digitale Handelstransaktionen	40
2.3.2. UNCITRAL-Modellgesetze	42
3. Werbeauftritt im Internet	42
3.1. Das geltende Recht	43
3.1.1. Außervertragliches Schuldverhältnis	44
3.1.2. Anwendungsbereich der ROM II-VO	44
3.1.3. Freie Rechtswahl	44
3.1.4. Ausschluss der Rechtswahl im Wettbewerbsrecht	45
3.2. Beachtung wettbewerbsrechtlicher Umstände	45
3.2.1. Wesentlicher Inhalt der Neuregelungen	47
3.2.1.1. Online-Marktplätze, Ranking und Verbraucherbewertungen	47
3.2.1.2. Verbot der Vermarktung wesentlich unterschiedlicher Waren als identisch ...	48
3.2.2. Individuelle Rechtsbehelfe	48
3.2.3. Sanktionen	49
4. Anforderungen, die an die Website gestellt werden	51
4.1. Angaben auf der Homepage	52
4.2. Vorabinformationen für den Verbraucher	52
4.3. Vorabinformationen zum Kaufvertrag	53
4.4. Preisangaben	56
4.4.1. Zusatzkosten	57
4.4.2. Zahlungsweg	58
4.4.3. Gebühren	58
4.5. Geoblocking	58
4.5.1. Begriff	59
4.5.2. Zielsetzung der Verordnung	59
4.5.3. Untersagtes Geoblocking	60
4.5.4. Ausnahmen	61
4.5.5. Versand von Waren	62
4.5.6. Grenzüberschreitende Lieferung	62
4.5.6.1. Vorvertragliche Informationen	62
4.5.6.2. Widerrufsrecht	62

4.5.6.3. Garantien	62
4.5.6.4. Unterschiedliche Konditionen für Kundengruppen	63
4.6. Sonderangebote	64
4.7. Lieferbeschränkungen	64
4.8. AGB	64
4.8.1. Kriterien einer wirksamen AGB-Einbeziehung	64
4.8.2. Besonderheit einander widersprechender AGB	65
4.9. Rücktrittsrecht	65
4.9.1. Grundsätzliches	65
4.9.2. Umsetzung im BGB	66
4.9.3. Keine Nachfristsetzung	67
4.10. Widerrufsrecht	67
4.11. Bestellvorgang	69
4.12. Hinweise zur Streitbeilegung (ODR-ADR)	71
4.13. Datenschutzbestimmungen	73
4.13.1. Umfang erhobener und verarbeiteter Daten	73
4.13.2. Cookies	74
4.13.3. Informationspflicht des Onlinehändlers bei Erhebung von personenbezogenen Daten	75
4.13.4. Zustimmungserfordernis	76
4.13.5. Einwilligung des Kunden	76

Teil 3 Digitaler Geschäftsabschluss

5. Rechtssicheres Vorgehen im digitalen Unternehmensgeschäft	81
5.1. Erklärungen im digitalen Geschäft	85
5.1.1. Übermittlung von Willenserklärungen im Internet	86
5.1.2. Vorüberlegungen zum Vertragsschluss	87
5.1.2.1. E-Mail	87
5.1.2.2. Bestellplattform	87
5.1.2.3. Die Abgabe einer geschäftlichen Erklärung	90
5.1.2.4. Nicht gewollte Erklärung / Bestellkorrektur	90
5.2. Digitaler Geschäftsabschluss	91
5.2.1. Vorbereitung des Vertragsschlusses	92
5.2.1.1. Website	92
5.2.1.2. Vorsicht im B2C-Geschäft	92
5.2.1.3. Abgabe der Bestellung	93

5.2.1.4. Zugang einer geschäftlichen Erklärung	93
5.2.1.5. Die Annahme	95
5.2.2. Praxisfragen zum Geschäftsabschluss	97
5.2.2.1. Automatisierte Bestellsysteme	97
5.2.2.2. Internetauktionen	98
5.2.2.3. Option „sofort kaufen“	99
5.2.3. Möglichkeiten zur Vertragsauflösung	99
5.2.3.1. Inhalts- und Erklärungssirrtum	101
5.2.3.2. Irrtum über wesentliche Eigenschaften	101
5.2.3.3. Kalkulationsirrtum	102
5.2.3.4. Übermittlungsfehler	103
5.2.3.5. Anfechtungsfrist und -erklärung	103
5.2.4. Formvorschriften	104
5.2.4.1. Schriftform	105
5.2.4.2. Elektronische Form	106
5.2.4.3. Elektronische Signatur	106
5.2.4.4. Neue „Button“-Pflicht	108
5.2.5. Regelung des Risikoübergangs im elektronischen Geschäftsverkehr	110
5.2.5.1. Risikoübergang auf den Käufer (B2B)	111
5.2.5.2. Risikoübergang auf den Käufer (B2C)	111
5.2.5.3. Prüfung der Ware	112
5.3. Anforderungen an Allgemeine Geschäftsbedingungen	112
5.3.1. Allgemeine Geschäftsbedingungen	112
5.3.2. Wirksame Einbeziehung im digitalen Geschäft	114
5.3.2.1. Ausdrücklicher Hinweis	114
5.3.2.2. Möglichkeit zur Kenntnisnahme	115
5.3.3. Inhalt der AGB	115
5.3.4. Prüfung der Gültigkeit einer AGB-Klausel	116
5.3.4.1. Gesetzliche Inhaltskontrolle	116
5.3.4.2. Inhaltskontrolle nach § 307 BGB (B2B und B2C)	117
5.3.4.3. Inhaltskontrolle nach § 308 BGB (B2C)	117
5.3.4.4. Inhaltskontrolle nach § 309 BGB (B2C)	118
5.3.5. Neue gesetzliche Regelungen	118
6. Besondere Unternehmerpflichten im Fernabsatz (B2C)	120
6.1. Pflichten des Unternehmers aus dem Fernabsatzrecht	121
6.1.1. Anwendung des Fernabsatzrechts	121
6.1.2. Unternehmer	122
6.1.3. Verbraucher	123
6.1.4. Ablehnung des B2C-Geschäfts	124
6.1.5. Kommunikation im Fernabsatz	125

6.2. Informationspflichten im Rahmen des Fernabsatzvertrages	125
6.2.1. Inhalte der Informationspflichten des Unternehmers	125
6.2.2. Informationspflicht zum Widerrufsrecht	126
6.2.3. Ausübung des Widerrufsrechts	126
6.2.4. Folgen des Widerrufs	129
6.2.5. Verstoß gegen Informationspflichten	130
6.3. Verstoß und Abmahnung	131
6.3.1. Unlauterer Wettbewerb	131
6.3.2. Unterlassungsklage	132
6.3.3. Verbandsklage / Sammelklage	132
7. Unternehmerpflichten im elektronischen Geschäftsverkehr (B2B und B2C)	133
7.1. Übersicht über die Pflichten im elektronischen Geschäftsverkehr	133
7.2. Elektronischer Geschäftsverkehr	135
7.3. Wichtige Unternehmerpflichten	136
7.3.1. Eingabefehler	136
7.3.2. Weitere Informationspflichten	137
7.3.3. Zusätzliche Pflichten gegenüber Verbrauchern (B2C)	139
7.4. Die Bestellung	139
7.5. Folgen einer Pflichtverletzung bei § 312i BGB	140
7.6. Folgen einer Pflichtverletzung bei § 312j BGB	141
8. Neue Gesetzesregeln 2022 mit Auswirkung auf das digitale Geschäft	142
8.1. Grundlegende Vorgaben	142
8.1.1. Richtlinie (EU) 2019/771	142
8.1.2. Richtlinie (EU) 2019/770	143
8.1.3. Deutsche Gesetzesinitiative	143
8.2. Umsetzung der Strategie für einen digitalen Binnenmarkt	143
8.2.1. Zielsetzung	143
8.2.2. Wesentliche Neuerungen	144
8.2.3. Grundlagen für die Neuerungen	146
8.3. Neues zum „Sachmangel“	147
8.4. Ausdehnung der Beweislastumkehr	148
8.5. Neue Aktualisierungspflicht des Verkäufers	148
9. Hilfsmittel für das digitale Unternehmensgeschäft	149
9.1. ICC Model Online B2C General Conditions of Sale	151
9.2. ICC-Musterkaufvertrag 2020	155

Anhang

Wichtige Texte zum elektronischen / digitalen Geschäftsverkehr ...	161
Informationspflichten des Unternehmers nach Art. 246a EGBGB, Anhang 1	161
Informationspflichten des Unternehmers nach Art. 246a EGBGB, Anhang 2	163
Pflichten des Onlinehändlers gegenüber einem Verbraucher nach Art. 246a EGBGB (in der ab 28.5.2022 geltenden Fassung)	164
Verletzung von Verbraucherinteressen und Sanktionen	167
Art. 246e EGBGB Verbotene Verletzung von Verbraucherinteressen und Bußgeldvorschriften	167
VERORDNUNG (EU) 2017/2394 DES EUROPÄISCHEN PARLAMENTS UND DES RATES vom 12. Dezember 2017 über die Zusammenarbeit zwischen den für die Durchsetzung der Verbraucherschutzgesetze zuständigen nationalen Behörden und zur Aufhebung der Verordnung (EG) Nr. 2006/200, gültig seit 17.1.2020 (Auszug)	170
Glossar zum elektronischen / digitalen Geschäftsverkehr	172
Stichwortverzeichnis	181