Inhaltsverzeichnis

Vorwort zur 6. Auflage	V
Aus dem Vorwort zur 1. Auflage	V]
I. Einleitung	1
Rudimentärer Normenbestand des Maklerrechts a) Maklerrecht als Richterrecht b) Aufgabenstellung des Maklerrechtssenats des Bundes-	1
gerichtshofs	3 6
bb) Bestellerprinzip im Wohnungsvermittlungsrechtcc) Bestellerprinzip beim Erwerb von Wohnimmobilien	7
dd) Schwächen des Bestellerprinzipsee) Gesetz zur Verteilung der Maklerkosten vom 12.6.2020	10
Allgemeine Grundbegriffe a) Nachweismakler	10 11
b) Vermittlungsmakler	11 14 14
e) Zivilmakler	15 15
g) Versicherungsmakler	1 <i>6</i>
II. Grundsätzliches zum Maklervertrag	19
Überblick Rechtsnatur des Maklervertrages Maklerdienstvertrag	19 19 21
4. Maklerwerkvertrag	21 22 22
b) Qualifizierter Alleinauftrag	24 24 25 27



VII

	7. Zusammenarbeit mehrerer Makler	29
	a) Untermakler	29
	b) Zubringergeschäft	31
	c) Gesamtmakler	31
	d) Gemeinschaftsgeschäft	32
	e) Franchise-System	33
	8. Form des Maklervertrages	34
	a) Grundsatz der Formfreiheit	34
	b) Ausnahmen vom Grundsatz der Formfreiheit	35
	aa) Textform	35
	bb) Schriftform	36
	cc) Beurkundungsform	37
	9. Sonstige Nichtigkeitsgründe des Maklervertrages	38
	a) Anwendungsbereich des § 134 BGB	38
	aa) Verstoß gegen Tätigkeitsverbot für Notare	38
	bb) Verstoß gegen das Rechtsdienstleistungsgesetz	39
	cc) Verstoß gegen gewerberechtliche Erlaubnispflicht	40
	dd) Verstoß gegen Tätigkeitsverbot für Steuerberater	41
	ee) Gewerbsmäßige Betätigung eines Rechtsanwalts	
	als Makler	41
	ff) Verstoß gegen Vorschriften der Makler- und	
	Bauträgerverordnung	42
	gg) Verstoß gegen § 6 Abs. 1 WoVermittG	42
	b) Anwendungsbereich des § 138 BGB	45
	aa) Sittenwidrigkeit hinsichtlich des Inhalts	
	des Maklervertrages	45
	bb) Sittenwidrigkeit hinsichtlich der Provisionshöhe	46
	c) Anfechtung des Maklervertrages	47
	d) Rechtsfolgen der Nichtigkeit des Maklervertrages	49
Ш.	Begründung und Auflösung des Maklervertrages	53
	1. Überblick	53
	2. Ausdrücklicher Vertragsabschluss	53
	3. Stillschweigender Vertragsabschluss	54
	a) Allgemeine Grundsätze	55
	b) Einzelne Fallgruppen	56
	aa) Vertragsabschluss mit einem Kaufinteressenten	56
	bb) Vertragsabschluss mit einem Mietinteressenten	63
	cc) Vertragsabschluss mit einem Verkaufsinteressenten	63
	dd) Vertragsabschluss mit einem Kreditsuchenden	64

ee) Suchauftrag	64
c) Anforderungen hinsichtlich der Deutlichkeit	
des Provisionsverlangens	67
d) Ausschluss anderweitiger Leistungsansprüche	
im Anwendungsbereich der Unklarheitenregel	71
4. Darlegungs- und Beweislast hinsichtlich	
des Vertragsabschlusses	73
5. Zurückweisung eines ausdrücklichen Provisionsbegehrens	74
a) Gesamtwiderspruch gegen ein ausdrückliches Provisions-	
begehren	75
b) Teilweiser Widerspruch gegen ein ausdrückliches	
Provisionsbegehren	76
aa) Vertragsabschluss auf der Grundlage	
des § 150 Abs. 2 BGB	76
bb) Dissens aufgrund der Auslegungsregel	
des § 154 Abs. 1 BGB	76
cc) Vertragsabschluss mit nachträglicher Provisions-	
bestimmung auf der Grundlage ergänzender	
Vertragsauslegung	77
6. Inhalt des Maklervertrages	79
7. Maklervertrag und kaufmännisches Bestätigungsschreiben	80
8. Maklervertrag mit Eheleuten	82
a) Vertragsabschluss	82
b) Vertreterhandeln	83
c) Rechtsscheinhaftung	84
d) Mithaftung aus Schlüsselgewalt	85
9. Nachträglicher Abschluss eines Maklervertrages	87
10. Einzelfragen zur Provision	88
a) Allgemeine Grundsätze	88
aa) Berechnungsarten	89
bb) Weitere Bezugsgrößen	90
b) Übliche Provision	91
aa) Gesetzliche Auslegungsregel	91
bb) Fehlen bundesweit üblicher Provisionssätze	91
cc) Regional abweichende Provisionssätze	92
dd) Ermittlung der üblichen Provision	94
ee) Festprovision für den Niedrigpreisbereich	96
ff) Keine Differenzierung zwischen einem professionellen	
Immobilienmakler und einem Gelegenheitsmakler	97
gg) Örtlicher Anknüpfungspunkt	98

c) Sittenwidrige Provisionshöhe	98
d) Anwendungsbereich des Herabsetzungsrechts	
aus § 655 BGB	100
e) Verjährung des Provisionsanspruchs	102
f) Darlegungs- und Beweislast	102
11. Aufwendungsersatzabrede	104
12. Widerruf des Maklervertrages gemäß § 355 BGB	105
a) Allgemeine Grundsätze	106
b) Neues Recht ab dem 13.6.2014	110
c) Altes Recht vor dem 13.6.2014	113
13. Beendigung des Maklervertrages	118
13. Beendigung des Maxiel Vertrages	110
IV. Maklerleistung	121
1. Überblick	121
2. Nachweisleistung.	122
a) Gelegenheit zum Abschluss eines Hauptvertrages	123
aa) Nachweis des Objekts und des potenziellen	100
Vertragspartners	123
bb) Entbehrliche Namhaftmachung	124
cc) Unzureichende Nachweisleistung	127
b) Vertragsbereitschaft	128
aa) Veräußerungsbereitschaft	129
bb) Erwerbsbereitschaft	132
c) Zusätzliche Nachweisleistung	133
3. Vermittlungsleistung	134
a) Allgemeine Grundsätze	135
b) Konkrete Vermittlungsleistungen	135
c) Unzureichende Vermittlungsleistungen	137
V. Hauptvertrag	139
1. Überblick	139
2. Allgemeine Grundsätze	139
3. Nichtigkeitsgründe	142
a) Formnichtigkeit	142
b) Gesetzes- oder Sittenwidrigkeit	143
c) Anfechtung	144
d) Keine Maklerprovision bei anfänglicher Unmöglichkeit	177
der Leistung des Hauptvertrages	146
e) Keine Maklerprovision bei Abstandnahme vom schwebend	17(
unwirksamen Hauptvertrag	146
unwirksamen naupivernag	140

4.	Hauptverträge mit Bedingungsvorbehalt	147
	a) Aufschiebende Bedingung	147
	b) Rücktrittsvorbehalte	147
	c) Auflösende Bedingung	149
5.	Hauptverträge mit Genehmigungserfordernis	150
6.	Provision bei Ausübung eines Vorkaufsrechts	151
	a) Provisionsanspruch gegenüber Erstkäufer	151
	b) Provisionsanspruch gegenüber Verkäufer	152
	c) Provisionsanspruch gegenüber dem Vorkaufsberechtigten.	152
7.	Verflechtungstatbestände	155
	a) Drittbezug der Maklertätigkeit	155
	b) Anfänge der Verflechtungsrechtsprechung	157
	c) Allgemeine Grundsätze der Verfechtungsrechtsprechung .	158
	aa) Wirtschaftliche Betrachtungsweise	158
	bb) Zweistufigkeit des Verflechtungsgedankens	159
	cc) Anwendungsbereich	160
	dd) Maßgeblichkeit der tatsächlichen Verhältnisse	161
	d) Echte Verflechtung	161
	e) Unechte Verflechtung	163
	aa) Notwendigkeit eines eigenständigen	
	Begründungsansatzes	163
	bb) Grundsatz des institutionalisierten Interessen-	
	gegensatzes	164
	cc) Handelsvertreter	164
	dd) Arbeitnehmer	165
	ee) Bevollmächtigter	165
	ff) Eheleute	166
	gg) Persönliches oder freundschaftliches Näheverhältnis.	168
	hh) Verwalter	168
	ii) Enge Kooperation zwischen Vermittler und Haupt-	4-0
	vertragspartei	170
	jj) Kreditinstitute als Makler	170
	kk) Hälftige Beteiligung am Erwerbsvorgang	170
	ll) Besonderheiten des Wohnungsvermittlungsrechts	171
	f) Abweichende Provisionsabreden	171
c	g) Darlegungs- und Beweislast	173
ð.	Wirtschaftliche Identität zwischen beabsichtigtem und	174
	tatsächlich abgeschlossenem Hauptvertrag	174
	a) Allgemeine Grundsätze	176
	b) Inhaltliche Identität	177

	aa) Abweichungen hinsichtlich des Umfangs des Objekts.	177
	bb) Abweichungen hinsichtlich des vom Hauptvertrag	
	gewährten Rechts	179
	cc) Abweichungen hinsichtlich der Höhe des vor-	
	gesehenen Preises	180
	c) Persönliche Identität	183
	aa) Allgemeine Grundsätze	184
	bb) Enge persönliche Beziehung	185
	cc) Enge wirtschaftliche oder gesellschaftsrechtliche	
	Beziehung	188
	dd) Anwendung der Grundsätze über die persönliche	
	Identität auch bei Vorliegen eines Provisionsanspruchs	
	gegenüber dem Dritterwerber?	190
	d) Analoge Anwendung der Grundsätze zur persönlichen	
	Kongruenz	192
	e) Darlegungs- und Beweislast	192
	f) Konkludente Vertragserweiterung	193
	g) Provisionserweiternde Klauseln bezüglich fehlender	
	wirtschaftlicher Identität	194
VI.	Ursächlicher Zusammenhang zwischen Maklerleistung	
	und Hauptvertrags-Abschluss	197
	1. Überblick	197
	2. Mitursächlichkeit der Nachweisleistung	198
	a) Vorkenntnis	198
	aa) Allgemeine Grundsätze	198
	bb) Beweisrechtliche Konstellationen	199
	cc) Zusätzliche Nachweisleistung	200
	dd) Fehlende unverzügliche Offenbarung der Vorkenntnis.	200
	ee) Dispositive Abrede zur Vorkenntnismitteilung	202
	ff) Darlegungs- und Beweislast	202
	b) Höchstrichterliche Grundsätze zur Kausalität	203
	aa) Kausalitätszusammenhang	203
	bb) Kausalitätsvermutung	203
	cc) Hypothetischer Kausalzusammenhang	206
	dd) Unterbrechung des Kausalitätszusammenhangs	207
	ee) Gleichzeitige Zusendung gleichlautender Nachweise	
	durch verschiedene Makler	210
	3. Mitursächlichkeit der Vermittlungsleistung	210
	5. Whitersachiichkeit der Vermittungsfeistung	210
	4. Wesentliche Maklerleistung	211

a) Bedeutung des Begriffs Wesentliche Maklerleistung	. 212
b) Regelfall	. 213
c) Weitere Einzelfälle	
aa) Visitenkarte des Maklerkunden	. 214
bb) Nachweis bei Zwischenerwerb	. 215
d) Fälle aus der Instanzjudikatur	. 215
5. Kenntnis des Kunden von der Maklertätigkeit	. 216
VII. Vertragliches Maklerrecht anhand praxistypischer Klausel	n 217
1. Überblick	. 217
2. Maklerklauseln	. 217
3. Alleinauftrag	. 220
a) Zulässige Mindestlaufzeit	. 220
b) Zulässige Laufzeit-Verlängerungsklausel	. 221
c) Zulässigkeit einer vierwöchigen Kündigungsfrist	. 222
d) Unzulässigkeit einer Verlängerungsklausel	
bei intransparenter Weiterverweisung	
4. Provisions-Zahlungsklausel	
5. Vorkenntnisklausel	. 224
6. Übererlösklausel	. 225
7. Erfolgsunabhängige Provision	
8. Provisionsklausel mit unterschiedlichen Provisionssätzen	
9. Maklerbemühungsentgelt-Klausel	
10. Reservierungsklausel	
a) Allgemeine Grundsätze	
b) AGB-Recht	
11. Folgegeschäftsklausel	
12. Identitätsklauseln	
13. Vertragsstrafe- und Pauschalierungsklauseln	
a) Vertragsstrafen zugunsten des Maklers	
aa) Individualverträge	
bb) AGB-Recht	
b) Vertragsstrafen zugunsten des Maklerkunden	
c) Vertragliche Aufwendungsersatzpauschalen	. 237
III. Verwirkung der Maklerprovision nach § 654 BGB	. 239
1. Überblick	. 239
2. Konzeption des BGB-Gesetzgebers	
3. Sichtweise des § 654 BGB in der höchstrichterlichen	
Rechtsprechung	. 241

	a) Reichsgericht	241
	b) Bundesgerichtshof	242
	aa) Grundsatzentscheidung BGHZ 36, 323	242
	bb) Weitere Entwicklung	246
4.	. Zur Rechtsnatur des Provisionsverlustes	247
	a) Kritik des Schrifttums	248
	b) Provisionsausschluss als gesetzliche Vertragsstrafe	250
5.	Zwingendes Recht	251
	Darlegungs- und Beweislast	252
7.	Einzelne Anwendungsbereiche des § 654 BGB	253
	a) Unmittelbarer Geltungsbereich des § 654 BGB	253
	b) Zeitlicher Anwendungsbereich	254
	aa) Vorvertragliche Treuepflichtverletzung	254
	bb) Nachwirkende Treuepflichtverletzung	256
	c) Personeller Anwendungsbereich	258
	aa) Haftung für eigenes Handeln	258
	bb) Haftung für fremdes Handeln	258
8.	. Einzelne Fallgruppen	260
	a) Unzulässige Doppeltätigkeit	260
	b) Veranlassung zur Unterzeichnung formwidriger	
	Ankaufsverpflichtungen	262
	c) Hintertreiben des Hauptvertrages	263
	d) Treuwidrige Aufklärungspflichtverletzungen	263
	aa) Wahrheitswidrige Exposéangaben	264
	bb) Unterlassene Hinweise	266
	cc) Wahrheitswidrige Antworten	268
	e) Unzulässige Druckausübung	269
	f) Unredliches Verhalten	269
	g) Verwendung unwirksamer Geschäftsbedingungen	272
	h) Untätigkeit	275
9.	. Weitere Problembereiche	275
	a) Rückforderung der bereits entrichteten Provision	275
	b) Provisionsverwirkung und Schadensersatz	277
	c) Analoge Anwendung der zu § 654 BGB entwickelten	
	Rechtsgrundsätze auf sonstige Maklerprovisionsansprüche	277
	aa) Anwendung auf Sonderformen des Maklervertrages	277
	bb) Anwendung auf Provisionsansprüche aus § 354 HGB.	279
	cc) Anwendung auf Provisionsansprüche eines Testa-	
	mentsvollstreckers aus maklerähnlicher Tätigkeit	280

	d) Keine analoge Anwendung des § 654 BGB bei Treue-	
	pflichtverletzungen des Kunden	281
	e) Analoge Anwendung des § 654 BGB auf andere Rechts-	
	verhältnisse	281
IX.	Nebenpflichten des Maklers	283
	1. Überblick	283
	2. Allgemeine Nebenpflichten	283
	3. Aufklärungspflichten	284
	4. Beratungspflichten	289
	a) Allgemeine Grundsätze	289
	b) Steuerrechtliche Fragenbereiche	290
	c) Anderweitige Leistungsbereiche	292
	5. Sonstige Nebenpflichten	292
	a) Grundsatz der Exposéwahrheit	292
	b) Übererlösabreden	293
	6. Rechtsfolgen einer Pflichtverletzung	294
	a) Freistellung von der Provisionsverpflichtung	294
	b) Ersatzansprüche hinsichtlich des eingegangenen	
	Hauptvertrages	295
	aa) Ersatzansprüche gegen den Käufermakler	295
	bb) Ersatzansprüche gegen den Verkäufermakler	296
	c) Ersparte Aufwendungen	297
	d) Darlegungs- und Beweislast	297
	e) Ursachenzusammenhang zwischen Pflichtverletzung und	
	Schaden	298
	f) Pflichtwidrige Verkehrswerteinschätzung	299
	7. Der Mitverschuldenseinwand gegenüber dem Maklerkunden.	300
	a) Grundsätze zum Versicherungsmaklerrecht	301
	b) Übertragbarkeit der Grundsätze auf den Immobilien-	202
	maklervertrag	302
	c) Auswirkungen der Rechtsprechungsgrundsätze	303
	aa) Haftung bei fehlerhaftem Exposé	303
	bb) Haftung bei fehlerhaften Behördenanfragen	304
	cc) Pflicht des Auftraggebers zur wahrheitsgemäßen	204
	Unterrichtung des Maklers	304
	d) Darlegungs- und Beweislast	305
	8. Beratungsfehler des Maklers im Rahmen eines selbststän-	200
	digen Beratungsvertrages zwischen Käufer und Verkäufer	306
	9. Deliktische Haftung des Maklers	307

X.	Nebenpflichten des Maklerkunden	309
	1. Überblick	309
	2. Unterrichtungspflichten	309
	3. Unterlassungspflichten	309
	4. Auskunftspflichten	311
	5. Pflichtenverstoß im Alleinauftrag	312
	6. Rechtsfolgen einer Pflichtverletzung	313
XI.	Besonderheiten des Vermittlungsrechts beim Erwerb	
	von Wohnimmobilien	315
	1. Überblick	315
	2. Der sachliche Anwendungsbereich des Untertitels 4	316
	3. Form des Vermittlungsvertrages	317
	a) Normzweck	318
	b) Anforderungen an die Textform	318
	c) Rechtsfolgen bei Nichtbeachtung des Formzwanges	319
	4. Anwendungsbereich des Halbteilungsgrundsatzes	320
	a) Persönlicher Anwendungsbereich bezogen auf den Makler	320
	b) Persönlicher Anwendungsbereich bezogen auf	
	den Maklerkunden	320
	5. Normzweck des Halbteilungsgrundsatzes	322
	6. Regelung des § 656c BGB	323
	a) Halbteilungsgrundsatz bei Doppeltätigkeit	323
	b) Unentgeltlichkeitsabreden	324
	c) § 656c Abs. 2 Satz 2 BGB	325
	7. Regelung des § 656d BGB	325 325
	a) Übernahme der Maklerkosten des anderen Teils	325
	b) Weitere Konsequenzen des Halbteilungsgrundsatzesc) Fälligkeit des Kostenübernahmeanspruchs	326
	8. Übergangsregelungen	328
	a) Temporärer Anwendungsbereich der Reformregelungen	328
	b) Inkrafttreten des Gesetzes	328
	o) initiatitieten des Gesetzes	320
KII.	Besonderheiten des Wohnungsvermittlungsrechts	329
	1. Überblick	329
	2. Allgemeine Grundsätze	330
	a) Gesetzeszweck	330
	b) Legaldefinition	330
	c) Anwendungshereich	331

3. Form des Wohnungsmaklervertrages	331
a) Normzweck	332
b) Anforderungen an die Textform	332
c) Rechtsfolgen bei Nichteinhaltung des Formzwangs	332
aa) Weigerung des Wohnungssuchenden,	
eine textformgemäße Erklärung abzugeben	333
bb) Nachträglicher formwirksamer Vertragsabschluss	333
4. Nachweis oder Vermittlung nur bei Auftrag	334
5. Provision nur im Erfolgsfalle	335
6. Provisionspflicht des Wohnungssuchenden nur bei Erteilung	
eines originären Suchauftrags (Bestellerprinzip)	337
a) Temporärer Anwendungsbereich	338
b) Normzweck	339
c) Regelungsinhalt	339
aa) Ausschließlichkeitsprinzip	340
bb) Einschränkende Auslegung des Merkmals	
der Ausschließlichkeit	342
cc) Begriff des Wohnungssuchenden	343
d) Verbot abweichender Vereinbarungen	344
aa) Besichtigungsgebühren	345
bb) Änderung der Vertragsbezeichnung oder	
des Vertragstyps	345
cc) Abwälzen der Vermieterprovision auf im Lager	
des Wohnungssuchenden stehende Dritte	346
dd) Institutionalisierte Gemeinschaftsgeschäfte	346
e) Ordnungswidrigkeit	346
f) Darlegungs- und Beweislast	347
7. Weitere Sonderregelungen für den Provisionsanspruch	347
a) Kein Provisionsanspruch für Folgeverträge	348
b) Kein Provisionsanspruch bei Identität	348
c) Kein Provisionsanspruch bei Verflechtung	351
d) Kein Provisionsanspruch bei Vermittlung von öffentlich	
gefördertem oder preisgebundenem Wohnraum	353
8. Unwirksame Abreden im Zusammenhang mit	
der Wohnungsübernahme	353
9. Berechnung und Höhe der Provision	353
10. Aufwendungsersatz	354
11. Rückforderung unzulässiger Zahlungen	
des Wohnungssuchenden	356
12. Sonstiges	358

XIII.	Besonderheiten des Versicherungsmaklerrechts	359
	1. Überblick	359
	2. Inhalt und Gegenstand des Versicherungsmaklervertrags	359
	3. Vertragspflichten des Versicherungsmaklers	361
	a) Allgemeine Grundsätze	361
	b) Einzelfragen	363
	4. Besonderheiten hinsichtlich des Maklervertragsabschlusses	364
	5. Verbot der Doppeltätigkeit	365
	6. Provisionsanspruch	365
	7. Schaden des Versicherungsmaklers	367
	8. Schaden des Versicherungsnehmers	367
	9. Abreden zwischen Versicherungsmaklern	368
XIV.	Weitere besondere Vermittlungsverträge	369
	1. Überblick	369
	2. Ehe- und Partnerschaftsvermittlung	369
	3. Private Arbeitsvermittlung	372
	4. Anlagevermittlung	375
	5. Fahrzeug-Vermittlungsvertrag	377
XV.	Prozessuale Problembereiche	381
	1. Überblick	381
	2. Rechtsweg	381
	3. Zuständigkeit	381
	a) Sachliche Zuständigkeit	381
	b) Örtliche Zuständigkeit	381
	c) Örtliche Zuständigkeit für die Provisionsklage	
	des Doppelmaklers	382
	d) Internationale Zuständigkeit	383
	aa) Allgemeine Grundsätze	383
	bb) Schwerpunkt der bilateralen Maklertätigkeit	384
	4. Auskunftsklage	384
	5. Feststellungsklage	386
	6. Bestreiten mit Nichtwissen im Provisionsprozess	386
	7. Beweisaufnahme im Provisionsprozess	387
	8. Streitgegenstand	388
	9. Hilfsweises Vorbringen	389
	10. Verspätetes Vorbringen	389
	LE PODUNOSMANSIAN IN OPT KRVISIONSINGIANZ	141

a) Auslegung von Individualvereinbarungen	390
b) Sonstige tatrichterliche Beurteilungen	390
12. Prozesskostentragungspflicht	390
13. Bindungswirkung eines Vorprozesses im Provisionsprozess	391
14. Einwand des Mitverschuldens	391
a) Allgemeine Grundsätze	391
b) Revisionsrechtliche Überprüfung des Mitverschuldenseinwands	392
15. Prozessualvertragsrechtliche Verpflichtungen	
des Rechtsanwalts im Provisionsprozess	392
Anhang	
Anhang 1: Auszug aus dem Bürgerlichen Gesetzbuch (BGB)	395
Anhang 2: Gesetz zur Regelung der Wohnungsvermittlung	
(WoVermittG)	404
Rechtsprechnungsübersichten	409
Literaturverzeichnis	411
Sachregister	413