

Vorwort.....	7
Darum geht es .....	9

## Baustein 1 – Ja zum Moment!

<b>1 Aktivieren.....</b>	<b>14</b>
1.1 1-2-3 .....	15
1.2 Gehen mit Tempo 1-10 .....	18
1.3 Klatschkreis – Nacheinander klatschen .....	20
1.4 Snap .....	24
1.5 Feind und Beschützer .....	27
1.6 Daumen-Spiegel .....	29
1.7 Fünf Dinge .....	32
1.8 Samurai .....	34
1.9 Die Maus .....	37
1.10 Moleküle .....	39
1.11 Neue Regel! .....	41
1.12 Whiskeymixer .....	44
<b>2 Wahrnehmen und unterstützen .....</b>	<b>46</b>
2.1 Imitation .....	47
2.2 Meine Kiste .....	49
2.3 Du-Gehen.....	52
2.4 Impulsgehen.....	56
2.5 Konzentrationsmuster.....	59
2.6 Blindes Konzentrationsmuster .....	63
2.7 Neue Position .....	66
2.8 Wo ist die Tür?.....	69
2.9 Die Küche .....	71
2.10 Das Bild ergänzen .....	74
2.11 Zeitlupenkampf .....	77
2.12 Kolleginnen retten .....	79
2.13 Wertschätzung .....	82
2.14 Applaus .....	84

## Baustein 2 – Ja zum Gegenüber!

<b>3 (Besser) kennenlernen.....</b>	<b>88</b>
3.1 Namen mit Adjektiv .....	89
3.2 Namensdirigentin .....	91
3.3 Nachstellen .....	93
3.4 Mrs Hit .....	95
3.5 Intuition.....	98
3.6 Netz der Gemeinsamkeiten .....	100
3.7 Bitte melden! .....	102
3.8 Drei Intensitäten.....	104
3.9 Wahrheit oder Lüge?.....	106
3.10 Mein idealer Abstand.....	108
3.11 Halbzeit-Erzählen.....	110
<b>4 Erfolgreich kommunizieren .....</b>	<b>112</b>
4.1 Zwei Minuten zuhören .....	113
4.2 Au ja, wir pflücken Blumen.....	116
4.3 Ja genau, und dann ... .....	118
4.4 Ja genau, und dann ... – Gemeinsam Erlebtes erfinden .....	121
4.5 Ja genau, weil ... .....	125
4.6 Wort für Wort – Im Kreis .....	127
4.7 Wort für Wort – Dirigent .....	130
4.8 Wort für Wort – In Paaren .....	132
4.9 Wort für Wort – Mit Handlung .....	134
4.10 Dialog mit Repeat .....	137
4.11 Stille Post .....	140
4.12 Was mir an Ihrer Idee gefällt .....	143
4.13 Geschichte im Stehen .....	145
4.14 Kommunikation mit Mund-Nasen-Bedeckung .....	148
4.15 Synchro – Solo (F).....	150
<b>5 Im Team (re-)agieren .....</b>	<b>152</b>
5.1 Spiegeln.....	153
5.2 Blinde führen mit den Fingerspitzen.....	156
5.3 Roboter führen .....	159
5.4 Haie im Meer .....	161
5.5 Drei Bälle auf dem Weg .....	163
5.6 Zip Zap Zop .....	165
5.7 Der heiße Stuhl .....	168

5.8	Volleyball .....	171
5.9	Heiter scheitern beim Ballspielen .....	173
5.10	Sich aus der Balance bringen .....	175
5.11	Der gordische Knoten .....	177
5.12	Zählen bis 21.....	179

## **Baustein 3 – Ja zum Risiko! .....183**

### **6 Kreativ und spontan agieren.....184**

6.1	Assoziationen mit Wiederholen der letzten Assoziation .....	185
6.2	Assoziationen ohne Wiederholen.....	188
6.3	Neu denken.....	190
6.4	Geschenke.....	192
6.5	Ich bin ein Baum .....	196
6.6	Einen Gegenstand umdeuten .....	198
6.7	Ich weiß nicht, was ich mache.....	200
6.8	Warum mache ich das?.....	202
6.9	Eine Minute Vortrag.....	204
6.10	Statuen definieren .....	206
6.11	Statuen – Innen- und Außenperspektive.....	208
6.12	Freeze: Eine Statue – verschiedene Szenarien (F) .....	210
6.13	Blind Freeze (F) .....	214
6.14	Gibberish-Lexikon (F) .....	218
6.15	Unterhaltung auf Gibberish (F) .....	221
6.16	Gibberish-Präsentation (F) .....	224

### **7 Mit Irritationen umgehen .....228**

7.1	Namen versetzt.....	229
7.2	Sieben .....	231
7.3	Vor – zurück.....	234
7.4	Was machst du? .....	236
7.5	Warum mache ich das 2.0 .....	238
7.6	Sie haben da was .....	240
7.7	Gehirn grillen .....	242
7.8	Worte integrieren – Ein Tag in meinem Leben .....	245
7.9	Big Booty.....	248
7.10	Kurzvortrag mit Irritation .....	252
7.11	Neues Angebot! .....	256
7.12	Interview rückwärts (F) .....	259

## **Baustein 4 – Ja zur Körpersprache!**

<b>8 Status gekonnt einsetzen.....</b>	<b>264</b>
Einführung in das Thema .....	265
8.1 Den eigenen Status heben oder senken.....	279
8.2 Kurzdialog im Hoch- oder Tiefstatus .....	285
8.3 König und Diener .....	289
8.4 Power Poses und ein Auftritt .....	291
8.5 Zwei Könige – Hochstatuskampf.....	294
8.6 Tiefstatuskampf .....	297
8.7 Status im Restaurant .....	300
8.8 Statuswechsel.....	303
8.9 Interaktiver Status vs. gesellschaftlicher Status .....	307
8.10 Status-Meeting mit interaktivem Status per Zufall.....	309
8.11 Meeting mit interaktivem Status per heimlicher Entscheidung .....	312
8.12 Innere Haltung beim Kundengespräch .....	315
8.13 Reaktion auf einen heftigen Vorwurf .....	318
<b>Zuordnung nach Mindset-Kriterien agiler Teams .....</b>	<b>322</b>
<b>Out of the Box goes online.....</b>	<b>326</b>